

AV-over-IP bei VER Case Study

NETGEAR
BUSINESS

Firmenname: VER | **Branche:** Entertainment-Produktion | **Website:** ver.com

HINTERGRUND

VER ist ein weltweit führendes Unternehmen, das Ereignisse erlebbar macht und ein breit aufgestelltes Sortiment an Mietequipment bietet. Das Unternehmen betreut Kunden aus den Bereichen TV, Kino, Live-Musik und Sport sowie die Unternehmenswelt. VER bietet Expertise in den Bereichen Audio, Video, Beleuchtung, LED, Kamera, Rigging, Medienserver, Glasfaser und mehr. Scott Blair ist Senior Product/Project Manager und seit über sieben Jahren im Unternehmen.

HERAUSFORDERUNG

NETGEAR war schon immer ein Teil der Netzwerkausrüstung der Kunden von VER, aber in der Regel in Form von kleinen Unmanaged Switches für ihre IT. Als die Kunden von VER begannen, zu komplexeren Umgebungen und noch größeren Displays zu wechseln, benötigten sie echtes Level-3-Switching und viel Glasfaserkapazität. Bei der Evaluierung in Frage kommender Switches betrachteten sie nicht nur das Glasfaser-Backbone und den Funktionsumfang, sondern auch die Gesamtbetriebskosten.

LÖSUNG

VER entschied sich für die NETGEAR M4300 Fully Managed Switches aufgrund ihrer Zuverlässigkeit und der Out-of-the-Box-Funktionen für AV-over-IP und erwarb 120 Geräte. Kurz darauf wollte einer der Kunden 80 NETGEAR M4300 mit einem völlig neuen LED-Bildschirmsystem eines Anbieters integrieren, wobei VER dieses System noch nie zuvor getestet hatte. Der NETGEAR Support lieferte effiziente Unterstützung und stellte fest, dass Updates vom Bildschirmhersteller benötigt wurden. Danach war das gesamte System innerhalb kurzer Zeit einsatzbereit und funktioniert seitdem einwandfrei. NETGEAR Switches helfen auch, die Einrichtungs- und Ausfallzeiten zu reduzieren.

DIE ZUKUNFT

Als Teil eines sehr großen Projekts mit hohen Anforderungen an Qualität und Echtzeitleistung ist eine permanente Installation von über 100 M4300 Switches geplant, um fehlerfreie Videos für 6.500 LED-Kacheln bereitzustellen.

netgear.de • netgear.at • netgear.ch • netgear.com



M4300-Familie

„Wir sind davon überzeugt, dass uns NETGEAR ein Support-Level bietet, das wir so von keinem anderen Anbieter bekommen würden. Dies hat uns alle überzeugt, mit NETGEAR definitiv den richtigen Partner gefunden zu haben.“

– Scott Blair,
Senior Project Manager
bei VER